

**ZESPÓŁ SZKÓŁ CENTRUM KSZTAŁCENIA USTAWICZNEGO  
IM. STEFANA BATOREGO W KONINIE**

# **ZESTAW PODRĘCZNIKÓW**

rok szkolny 2023/2024

klasa 4 H

technik handlowiec

## Przedmioty ogólnokształcące

Lp.	Przedmiot	Autor	Tytuł	Wydawnictwo
1.	<b>język polski</b>	D. Dąbrowska B. Kapela-Bagińska E. Prylińska C. Ratajczak A. Regiewicz T. Zieliński	Język polski 2. Sztuka wyrazu. Pozytywizm (część 2- kontynuacja z klasy 3) Podręcznik dla liceum i technikum. Zakresy podstawowy i rozszerzony.  Język polski 3. Sztuka wyrazu. Młoda Polska (część 1) Podręcznik dla liceum i technikum. Zakresy podstawowy i rozszerzony.	GWO
2.	<b>język angielski</b>	E. Higgins K. Kotorowicz Jasińska	Impulse 3 (student's book+workbook)  Impulse 4 (student's book+workbook)	Macmillan
3.	<b>Język niemiecki</b>	B. Jaroszewicz A. Wojdat-Niklewska	Perfekt 4 +zeszyt ćwiczeń	PEARSON
4.	<b>historia</b>	J. Kłaczko S. Roszak	Poznać przeszłość 4. Podręcznik do historii dla liceum ogólnokształcącego i technikum. Zakres podstawowy.	Nowa Era
5.	<b>wiedza o społeczeństwie</b>	Z. Smutek B. Surmacz J. Maleska	Wiedza o społeczeństwie 1. Zakres podstawowy	OPERON
6.	<b>geografia</b>	T. Rachwał R. Uliszak	Oblicza geografii 2. Zakres podstawowy	Nowa Era
		Cz. Adamiak A. Dubownik	Oblicza geografii 3. Zakres podstawowy	
7.	<b>fizyka</b>	L. Lehman W. Polesiuk G. Wojewoda	Fizyka klasa 2 i fizyka klasa 3 Podręcznik liceum i technikum, Zakres podstawowy	WSiP
8.	<b>matematyka</b>	A. Cewe M. Kruk M. Krawczyk A. Magryś-Walczyk H. Nahorska	Matematyka i przykłady jej zastosowań 2 i 3 Zakres podstawowy	Podkowa
9.	<b>religia</b>		Informacja we wrześniu	

## Przedmioty zawodowe

### Zakup podręczników po uzgodnieniu z nauczycielem prowadzącym zajęcia we wrześniu

LP.	Jednostka modułowa	Autor podręcznika	Tytuł podręcznika	Wydawnictwo
1.	M4.J1. Prowadzenie działań marketingowych	H. Szulce M. Florek K. Janiszewska T. Żyminkowski	Marketing w działalności gospodarczej	WSiP
2.	M4.J2. Sporządzenie dokumentacji ekonomiczno – finansowej	B. Padurek	Sporządzanie dokumentacji ekonomiczno - finansowej	Bożena Padurek
3.	M4J3. Planowanie działań sprzedażowych	E.Strzyżewska	Organizacja sprzedaży	eMPi2
4.	M4J4. Monitorowanie realizacji budżetu		Opracowania własne	
5.	M5.J1 Organizowanie zakupu-sprzedaży	D.Andrzejczak A.Mikina B.Rzeźnik M.Wajgner	Organizowanie sprzedaży. Część 2	WSiP
6.	M5J2. Organizacja gospodarki magazynowej		Opracowania własne	
7.	M5.J3. Prowadzenie działań posprzedażowych		Opracowania własne	
8.	M3. Język obcy zawodowy	A. Dolna	Posługiwanie się językiem obcym w prowadzeniu działalności gospodarczej	eMPi2